



Incremente su negocio y rentabilidad con el Programa de Canales de APC

Dirigido a su negocio específico y diseñado para ayudarle a competir en un mercado cambiante

apc.com/personalpage

Life Is On

APC
by Schneider Electric

¿Qué necesita hacer para tener más éxito?

Atraiga nuevos clientes, reduzca el riesgo comercial y atienda mejor sus oportunidades.

Las nuevas tecnologías como la virtualización, el edge computing, co- location y el cloud computing son parte de las necesidades actuales de los clientes, que están llevando a nuestros socios a encontrar nuevas oportunidades en el mercado.

Entonces, ¿Cómo puede crecer su negocio, en este tipo de ambiente? Con el socio de negocio correcto
En APC by Schneider Electric, queremos:

- Ayudarle a diferenciarse de la competencia proporcionándole el valor agregado que lo impulsará a atraer nuevos clientes y mejorar su rentabilidad.
- Guiarle a que identifique los desafíos actuales y futuros de sus clientes; con la dinámica e innovadora gama de soluciones y servicios de infraestructura de IT y non-IT, que le permiten capitalizar nuevas oportunidades.
- Proporcionarle el tipo de beneficios educativos, de colaboración, de marketing y financieros que necesita para tener éxito.

5 Razones principales para unirse al Programa de Canales de APC

1

VISIBILIDAD - sus clientes tienen una mejor visibilidad respecto a su negocio gracias a nuestro localizador de Partners en apc.com. Los partners agregan datos de contacto, horario de atención, link de sitio web y descripción de su negocio que se publica directamente en nuestro localizador.

2

RENTABILIDAD - Certificaciones y especializaciones que le ofrecen múltiples oportunidades de crecimiento. El desarrollo del canal, a través de nuestros niveles ofrece acceso a beneficios adicionales y mayor rentabilidad; como nuestro Programa de Registro de Oportunidades donde nuestros socios protegen sus proyectos y logran descuentos específicos.

3

SOPORTE - Entrenamientos y certificaciones con temas acerca de las tendencias en la industria; como Edge Computing, servicios digitales o el uso de herramientas a través de series de webinars, que ayudan a nuestros socios a mejorar sus estrategias de negocio e incrementar sus ingresos. Adicional, el Partner tiene acceso a nuevas herramientas y configuradores como Local Edge Configurator. Por supuesto, siempre contando con el apoyo y soporte de nuestro equipo local de ingenieros y vendedores que le ayudarán con sus proyectos.

4

HABILITACIÓN - contamos con la plataforma de marketing correcta que le ayudará a contar con materiales como: eDMs, web banners, flyers y brochures, con los cuales podrá hacer co-branding. Adicional tendrá acceso a campañas de marketing, fondos para mercadeo y guía en Social Selling que le impulsará a generar demanda.

5

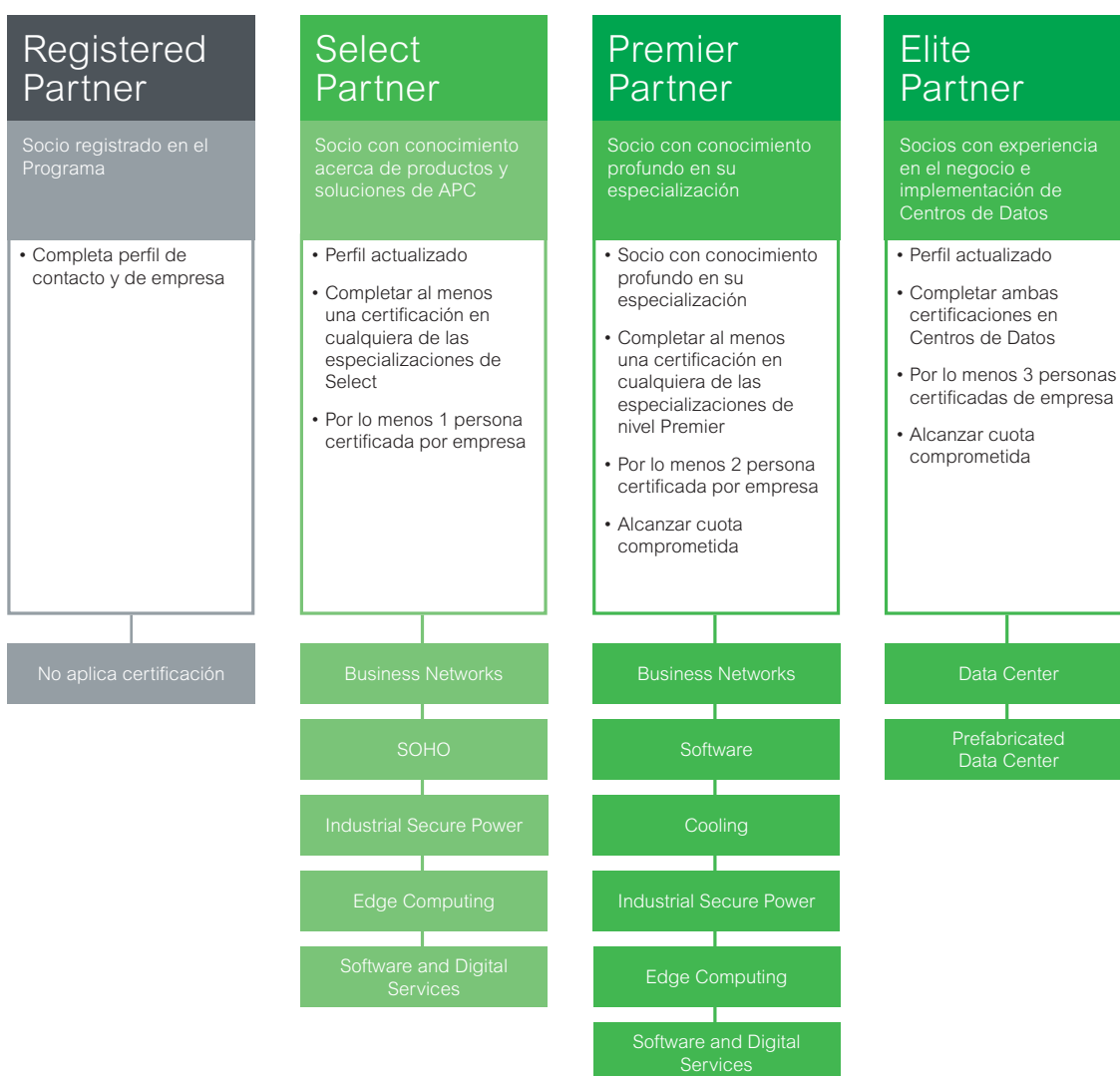
EXPERIENCIA DEL PARTNER - El Partner Portal es una plataforma que provee a nuestros socios las herramientas y beneficios que necesitan para alcanzar mayor éxito en sus negocios. Aquí podrá obtener detalle de noticias y eventos locales, invitaciones a entrenamientos, acceso a beneficios y otros recursos.

Más flexibilidad e incremento de oportunidades

Paso a paso del Partner

Únase al Programa de Canales de APC y obtenga acceso a una amplia variedad de soluciones y servicios de IT y non-IT, así como a muchos otros beneficios. Esta es la estructura de nuestro Programa de Canales, donde su empresa de manera progresiva podrá avanzar de Registered a Select, o bien, de Premier a Elite.

Estructura del Programa de Canales



¿Cómo están distribuidos los beneficios del Programa de Canales?

Los beneficios se centrarán dónde y cómo los necesite.

En función del avance que vaya teniendo en cada nivel de nuestro Programa, sus oportunidades de incrementar sus ingresos aumentan. El programa ofrece diferenciación financiera a los Partners, tales como: recompensas basadas en puntos, registro y descuento sobre oportunidades declaradas correctamente, incentivos de back-end y otros programas que aseguran la rentabilidad de nuestros socios.

Consulte la tabla a continuación para obtener un desglose detallado de los beneficios asociados con cada nivel de programa.

	Registered	Select	Premier / Elite
Habilitación para su Negocio			
Página Personal con acceso gratuito a entrenamientos y otros recursos	✓	✓	✓
Localizador de Partners		✓	✓
Programa de Oportunidades a Partners (POP)			✓
Portal de Diseño/Local Edge Configurator		✓	✓
Portal de Diseño/ ISX Configurator		✓*	✓*
Acceso al Blog de APC y otras comunidades	✓	✓	✓
Responsable de ventas dedicado			✓
Rentabilidad			
Programa de Recompensas - iRewards		✓	✓**
Programa de Registro de Oportunidades (ORP)			✓
Habilitación de Marketing			
iMarket			✓
iSel (Sales Tools Portal)		✓***	✓
Anuncios y actualizaciones de productos y lanzamientos		✓	✓
Fondos para Mercadeo (MDF)		✓	✓

*) determinado por especialización

**) Aplica únicamente nivel PREMIER

***) Es posible que este beneficio no esté disponible en su país/región. Consulte con su equipo local

Este es el mejor momento para involucrarse activamente en el Programa de Canales de APC

¡Comience hoy!

Canales ya registrados

Vaya a apc.com/personalpage y revise las herramientas y beneficios disponibles para usted.

¿Aún no se registra en nuestro Programa?

Vaya a www.apc.com/personalpage para registrar a su empresa. Asegurese de aceptar terminos y condiciones. Para garantizar que reciba las invitaciones a los webinar por favor de clic en la opción de que esta de acuerdo para recibir información del equipo de marketing.

Una vez se haya registrado, podrá explorar los beneficios del Programa a través de su Portal de APC.

Life Is On



apc.com/personalpage

Schneider Electric Industries SAS

Head Office
35 rue Joseph Monier
92500 Rueil Malmaison Cedex - France
Tel.: +33 (0)1 41 29 70 00

www.apc.com
www.se.com

©2019 Schneider Electric. All Rights Reserved.
Schneider Electric | Life Is On is a trademark and the property of Schneider Electric SE, its subsidiaries, and affiliated companies. All other trademarks are the property of their respective owners.

998-1250070_GMA-US_EMEA

This document has been
printed on recycled paper

